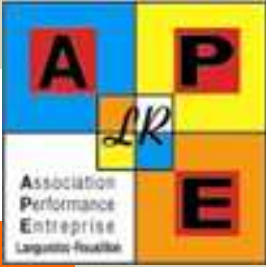


# Diagnostic stratégique APE



Connaissez-vous les forces et les faiblesses de votre entreprise ? Comment se situe-t-elle par rapport au marché ? Que devriez-vous mettre en œuvre pour assurer son développement économique ? Grâce au diagnostic stratégique APE, sachez où se situe stratégiquement votre entreprise et prenez les bonnes décisions d'évolution !

## Son contenu

- ◆ Définition de la mission de l'entreprise et de ses domaines d'activité stratégique
- ◆ Analyse des menaces et opportunité de l'environnement économique
- ◆ Analyse des forces et faiblesses de l'entreprise
- ◆ Analyse financière de l'entreprise
- ◆ Analyse stratégique



## Son déroulement



### ◆ L'entretien diagnostic

Le diagnostic stratégique APE débute par un entretien entre le responsable de l'entreprise et le consultant expert, pendant environ 3 heures (suivant la taille de l'entreprise) au cours duquel sont exposées toutes les informations utiles au diagnostic. Cet entretien se déroule dans l'entreprise diagnostiquée. Pour préparer cette rencontre, le responsable d'entreprise reçoit un support lui permettant de collecter les informations nécessaires, adressé par le consultant expert.



### ◆ L'élaboration du diagnostic

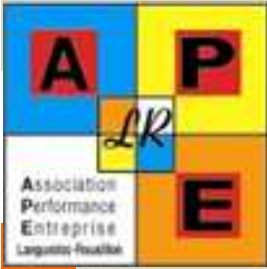
Après l'entretien avec le responsable de l'entreprise, le consultant expert établit le rapport du diagnostic reprenant les différents éléments abordés lors de l'entretien et y rajoute les conclusions et conseils sur l'ensemble du diagnostic.



### ◆ La restitution du diagnostic

Le consultant restitue le diagnostic au responsable d'entreprise au cours d'un bref entretien (présentation, explications).

## Ses valeurs ajoutées



Un diagnostic stratégique **gratuit pour tout adhérent** à APE LR (adhésion: 300 € HT).



Un **consultant expert en stratégie** d'entreprise vous établit un diagnostic avec les **derniers outils** en matière d'analyse et de décision stratégique.



Ce diagnostic vous apporte un **regard neutre et objectif** sur la situation économique de votre entreprise.



Un réel gain d'argent par une **connaissance exacte de la situation de l'entreprise** par rapport au marché et aux évolutions à amorcer.



Pour vous un **gain de temps** par un entretien optimisé qui vous permet d'obtenir toutes les **informations importantes** de votre entreprise rapidement pour **réagir** en conséquence.



Un rapport de diagnostic stratégique **simple et pertinent**, illustrés de graphiques permettant une **compréhension visuelle** de la **situation actuelle et future** de votre entreprise.

**6 BONNES RAISONS  
DE BÉNÉFICIER DU  
DIAGNOSTIC STRATÉGIQUE APE**

**6 BONNES RAISONS  
D'ADHÉRER À APE LR**